



DIREKTORAT  
PEMBINAAN & PENGEMBANGAN  
KEWIRAUSAHAAN / SIMPUL TUMBUH



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union



# Panduan Program

# UBIC

UII Business & Innovation Challenge

## Inkubasi Bisnis IBISMA 2023



UNIVERSITAS ISLAM INDONESIA

# PANDUAN PELAKSANAAN

## Program Inkubasi & Pendanaan

### Startup Inovasi



**UII BUSINESS & INNOVATION CHALLENGE**

**(UBIC 2023)**

Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan/Simpul Tumbuh

Tahun Anggaran 2023



**Panduan Program Inkubasi & Pendanaan Startup Inovasi  
UII BUSINESS & INNOVATION CHALLENGE (UBIC)  
Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan / Simpul  
Tumbuh, Universitas Islam Indonesia  
Tahun 2023**

**Pengarah**

Dr. Ir. Arif Wismadi, M.Sc., CBC®.

**Penanggungjawab**

Bagus Panuntun, SE., MBA., CWM®, CFP®, CSA®, CBC®.

**Kontributor**

Rininta Hanum, ST., M.Eng.

Amarria Dila Sari, ST., M.Sc., CBC®.

Muchammad Sugarindra, ST., MT.

Arif Fajar Wibisono, SE., M.Sc.

**Penyunting**

Dimas Panji Eka Jalaputra, S.Kom., M.Kom.

**Desain Tata Letak**

Nanda Dwi Putra, S.Kom., M.Kom.

**Desain Sampul**

Okza Achmad Styawan, SE.

**Alamat Kantor**

Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan / Simpul Tumbuh  
Gedung Simpul Tumbuh Lantai 3, Boulevard Universitas Islam Indonesia  
Jl. Kaliurang Km. 14,5 Sleman, Yogyakarta.

**Telepon** : +62 811 2646 608

**Email** : [ibisma@uui.ac.id](mailto:ibisma@uui.ac.id) | [ibisma.uui@gmail.com](mailto:ibisma.uui@gmail.com)

**Website** : [simpultumbuh.uui.ac.id/ibisma](http://simpultumbuh.uui.ac.id/ibisma)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT atas terbitnya buku Panduan Program Inkubasi & Pendanaan Startup Inovasi UII (*UII Business & Innovation Challenge – UBIC 2023*) ini, yang selanjutnya dapat dijadikan acuan pelaksanaan Program, sehingga mekanisme pengajuan proposal kegiatan, pelaksanaan seleksi, implementasi kegiatan dan mekanisme *monitoring* serta evaluasinya dapat dilaksanakan dengan baik.

Kegiatan UBIC ini merupakan upaya untuk membangun ekosistem kewirausahaan dan inovasi di lingkungan Universitas Islam Indonesia serta merupakan implementasi dari Tujuan Pertumbuhan Substantif Berbasis Nilai pada Renstra UII 2022-2026. Pada bagian renstra ke-3 tersebut (Melebatkan Manfaat) dilakukan melalui perluasan jangkauan jejaring & peningkatan dampak. Implementasinya dapat dilakukan dengan peningkatan keteraksesan dan pemanfaatan hasil penelitian dan atau pemikiran oleh pemangku kepentingan eksternal (dunia industri, dunia usaha, pemerintah dan publik). Sehingga ide besar *entrepreneurial university* menjadi relevan untuk di konseptualisasi dan di kontekstualisasi di UII (cf. Guerrero et al., 2015; Etzkowitz, 2017)

Selain itu, UBIC 2023 ini juga bertujuan untuk melahirkan & menumbuhkembangkan calon wirausaha inovatif dari civitas akademika (mahasiswa/dosen/peneliti) dalam rangka mendorong hasil penelitian & pengembangan dari UII ke arah hilirisasi dan komersialisasi. Program ini ditujukan bagi dosen, peneliti, mahasiswa, dan/atau alumni, sebagai bagian dari pengembangan jiwa kewirausahaan dan inovasi di UII.

IBISMA (Inkubasi Bisnis & Inovasi Bersama) yang merupakan Inkubator Bisnis & Teknologi terbentuk sejak 2014, saat ini berada di bawah Wakil Rektor Bidang *Networking & Kewirausahaan* dan Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan/Simpul Tumbuh (DPPK/ST). IBISMA memiliki berbagai layanan seperti penyediaan *Co-Growing Space* (Area Tumbuh Bersama), program *skills development* (pelatihan & pendampingan), *pre-seed funding* (permodalan awal), dukungan menuju *Seed Funding (Grant & Initial Investment)*, promosi, kerjasama strategis, *Business Matching* dan lain sebagainya.

IBISMA hingga tahun 2022 telah melahirkan total 152 (seratus lima puluh dua) Startup yang terdiri dari 67 *Secondary Startup* (UBIC); 6 *Prototyping Startup* (CPPBT); 8 *Technology Startup* (PPBT) dengan total pengelolaan dana (baik dari internal maupun eksternal) sebesar 5,75 Milyar Rupiah. Pada tahun ini UBIC juga dijadikan skema untuk menyiapkan lebih banyak Kreasi Reka untuk menyongsong Program Matching Fund Kedai Reka dari Kementerian Pendidikan, Kebudayaan, Riset, dan Teknologi.

Dengan dibuatnya Panduan Program ini, kami sangat berharap agar inventor/calon wirausaha memiliki keinginan untuk mengembangkan invensi/ide bisnisnya yang pada akhirnya bisa dimanfaatkan oleh masyarakat/industri.

Yogyakarta 3 Januari 2023

Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan/Simpul Tumbuh

Dr. Ir. Arif Wismadi, M.Sc.

Direktur

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR</b>	<b>4</b>
<b>DAFTAR ISI</b>	<b>5</b>
<b>I. PENDAHULUAN</b>	<b>6</b>
A. LATAR BELAKANG	6
B. DEFINISI	7
C. TUJUAN UTAMA	9
D. TARGET LUARAN	10
E. SKEMA PENDANAAN	10
1. Skema Inkubasi Teknologi	10
2. Skema Inkubasi Bisnis	11
F. PRODUK USULAN	12
G. ELIGIBILITAS PROGRAM	12
H. FOKUS BIDANG BISNIS	12
I. MASA INKUBASI	12
J. PENCAIRAN PENDANAAN	13
<b>II. SELEKSI UBIC 2023</b>	<b>14</b>
A. SKEMA PROGRAM INKUBASI TEKNOLOGI	14
1. Persyaratan Produk Inovasi Teknologi	14
2. Sistematika Penulisan Proposal	14
3. Mekanisme Pengusulan Proposal	15
4. Ketentuan Pengalokasian dan Penggunaan Anggaran	16
5. Seleksi Proposal Bisnis	16
6. Monitoring dan Evaluasi	16
7. Laporan Akhir	17
B. SKEMA PROGRAM INKUBASI BISNIS	17
1. Produk Pilihan	17
2. Pendaftaran Peserta	17
3. Persyaratan Peserta	17
4. UBIC Hackathon 2023	17
5. Proses Pembentukan Tim	18
6. Timeline Program	19
7. Monitoring dan Evaluasi	19
8. Laporan Akhir	19

# I. PENDAHULUAN

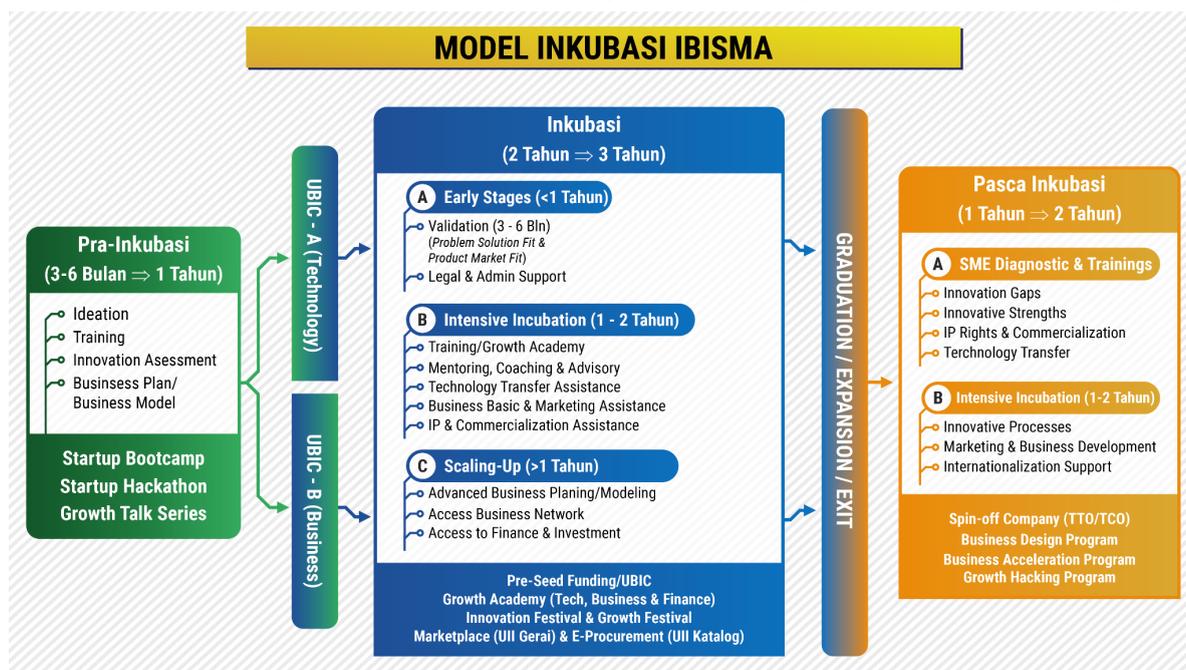
## A. LATAR BELAKANG

Berdirinya Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan/Simpul Tumbuh (DPPK/ST) di Universitas Islam Indonesia merupakan upaya khusus untuk mendorong pemanfaatan hasil-hasil penelitian di perguruan tinggi, yang dimana Perguruan Tinggi dituntut untuk memiliki kemampuan dalam menyelesaikan persoalan-persoalan bangsa melalui inovasi. Hal ini juga seiring dengan upaya menumbuhkembangkan wirausaha baru yang tangguh, kreatif dan profesional dari rahim UII yang kedepannya diharapkan mampu meningkatkan daya saing nasional.

Inkubasi Bisnis & Inovasi Bersama Universitas Islam Indonesia (IBISMA UII) terbentuk pada 2014 lalu (SK Rektor UII No.1321.A/SK-Rek/DOSDM/IV/2014), dan saat ini merupakan salah satu divisi khusus di bawah Direktorat Pembinaan & Pengembangan Kewirausahaan/Simpul Tumbuh (DPPK/ST) yang memiliki Empat Unit Kerja Khusus (UKK), yaitu UKK Program Inkubasi Teknologi, UKK Program Inkubasi Bisnis, UKK Learning and Event dan UKK Pengembangan Bisnis. Melalui program-program yang dilakukannya, IBISMA UII berupaya untuk mengembangkan iklim inovasi dan kewirausahaan sivitas akademika UII.

Salah satu program yang dapat mendorong tercapainya visi Entrepreneurial University ini, IBISMA meluncurkan Program pendanaan Startup Inovasi yang bernama UII Business & Innovation Challenge 2023 (UBIC). UBIC 2023 merupakan sebuah program untuk mendorong tumbuh dan berkembangnya University Startup Companies berbasis inovasi yang dimiliki oleh Dosen, Mahasiswa maupun Alumni Universitas Islam Indonesia. Melalui program ini, selain mendapatkan pendanaan untuk menjalankan dan mengembangkan usahanya, perusahaan pemula yang terpilih juga akan mendapatkan serangkaian program inkubasi bisnis selama menjadi tenant binaan IBISMA sebagai upaya untuk peningkatan kualitas agar siap berkompetisi di pasar dan produknya bisa diterima oleh masyarakat, baik domestik maupun internasional.

Model Inkubasi bisnis IBISMA UII yang menjadi acuan kegiatan ini adalah sebagai berikut:

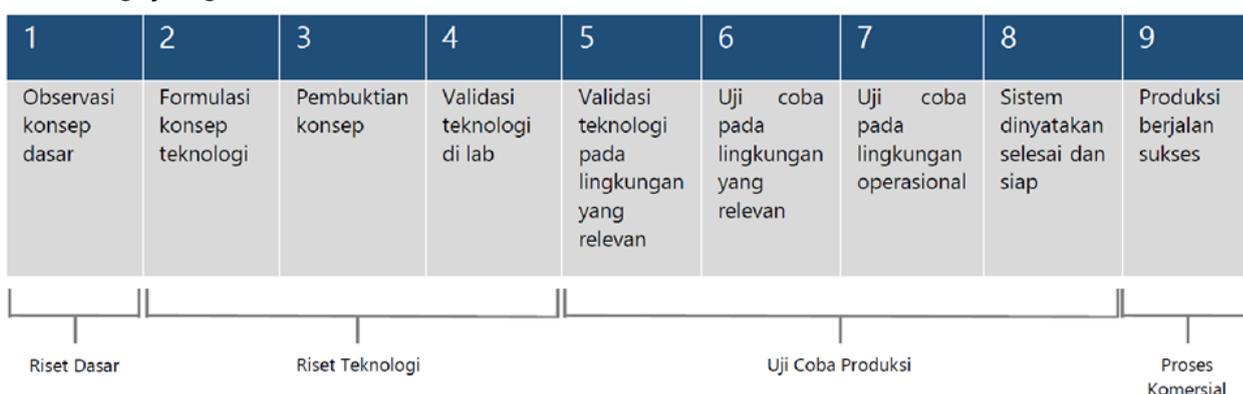


Gambar 1. Model Inkubasi IBISMA

## B. DEFINISI

Definisi beberapa konsep ataupun terminologi dasar dalam Panduan ini didasarkan pada Peraturan Presiden No.27 Tahun 2014 ayat 1 tentang Pengembangan Inkubator Wirausaha diuraikan sebagai berikut<sup>[1]</sup>:

1. **Purwarupa** adalah bentuk fisik pertama (model asli) dari suatu objek yang direncanakan dibuat dalam suatu produksi mewakili bentuk dan dimensi dari objek yang diwakilinya dan digunakan sebagai contoh untuk dikembangkan menjadi produksi massal.
2. **Hilirisasi** adalah suatu proses yang membawa hasil invensi riset dan pengembangan menjadi produk inovasi yang siap dipasarkan sehingga masyarakat dapat turut menikmati manfaat dari hasil produk inovasi tersebut.
3. **Komersialisasi** adalah suatu rangkaian upaya mulai dari tahapan penyempurnaan *prototype* produk, tahap produksi produk, dan kemudian menuju penerimaan pasar serta penggunaannya.
4. **Inkubator Bisnis** adalah suatu lembaga yang melakukan kegiatan proses pembinaan, pelayanan, pendampingan, pembimbingan, dan pengembangan dalam upaya membantu tumbuhnya perusahaan pemula berbasis teknologi yang *profitable* dan *sustainable*.
5. **Inkubasi Bisnis Teknologi** adalah proses inkubasi untuk mendukung pengembangan produk dan/atau pengembangan bisnis perusahaan pemula berbasis teknologi agar dapat menjadi perusahaan yang *profitable* dan memiliki pengelolaan organisasi dan keuangan yang benar, serta menjadi perusahaan yang *sustainable*, hingga memiliki dampak positif bagi masyarakat.
6. **Tenant** (Peserta Inkubasi) adalah seseorang atau sekelompok orang yang membangun perusahaan rintisan yang baru tumbuh dan berbasis teknologi yang menjalani proses inkubasi.
7. **Technology Readiness Level (TRL) / Tingkat Kesiapan Teknologi (TKT)** adalah suatu sistem pengukuran sistematis yang mendukung penilaian kematangan atau kesiapan dari suatu teknologi tertentu dan perbandingan kematangan atau kesiapan antara jenis teknologi yang berbeda.



Sumber: Panduan Kegiatan PPBT 2020, Hal.3

**Gambar 2.** Tingkat Kesiapan Teknologi (*Technology Readiness Level*)

[1] Peraturan Presiden No.27 Tahun 2014 ayat 1 tentang Pengembangan Inkubator Wirausaha

**Tabel 1.** Tingkat Kesiapan Teknologi (*Technology Readiness Level*)

	TKT	Penjelasan	Evidence
9	Sistem benar-benar teruji/terbukti melalui keberhasilan pengoperasian	Aplikasi (penerapan) teknologi secara nyata dalam bentuk akhirnya dan di bawah kondisi yang dimaksudkan (direncanakan) sebagaimana dalam pengujian dan evaluasi operasional. Pada umumnya, ini merupakan bagian/aspek terakhir dari upaya perbaikan/penyesuaian ( <i>bug fixing</i> ) dalam pengembangan sistem yang sebenarnya. Contoh-contohnya termasuk misalnya pemanfaatan sistem dalam kondisi misi operasional.	Dokumentasi hasil misi operasional (bisa berupa foto-foto, rekam penjualan produk, penggunaan oleh masyarakat atau dokumen lain yang relevan)
8	Sistem telah lengkap dan memenuhi syarat ( <i>qualified</i> ) melalui pengujian dan demonstrasi dalam lingkungan/aplikasi sebenarnya	Teknologi telah terbukti bekerja/berfungsi dalam bentuk akhirnya dan dalam kondisi sebagaimana yang diharapkan. Pada umumnya, TKT ini mencerminkan akhir dari pengembangan sistem yang sebenarnya.  Contohnya termasuk misalnya uji pengembangan dan evaluasi dari sistem dalam sistem persenjataan sebagaimana dirancang dalam rangka memastikan pemenuhan persyaratan spesifikasi desainnya.	Dokumentasi <i>performance test</i> dengan prediksi variasi yang mungkin terjadi di lapangan.
7	Demonstrasi prototipe sistem dalam lingkungan/aplikasi sebenarnya	Prototipe mendekati atau sejalan dengan rencana sistem operasionalnya. Keadaan ini mencerminkan langkah perkembangan dari TKT/TRL 6, membutuhkan demonstrasi dari prototipe sistem nyata dalam suatu lingkungan operasional, seperti misalnya dalam suatu pesawat terbang, kendaraan atau ruang angkasa. Contoh-contohnya termasuk misalnya pengujian prototipe dalam pesawat uji coba ( <i>test bed aircraft</i> ).	Dokumentasi <i>performance test</i> dengan prosedur standar

6	Demonstrasi model atau prototipe sistem/subsistem dalam suatu lingkungan yang relevan	Riset/penelitian dan pengembangan secara aktif dimulai. Hal ini dapat menyangkut studi analitis dan studi laboratorium untuk memvalidasi secara fisik atas prediksi analitis tentang elemen-elemen terpisah dari teknologi. Contoh-contohnya misalnya komponen-komponen yang belum terintegrasi ataupun mewakili.	1) Desain Prototipe, 2) Foto prototipe, 3) Sertifikat hasil uji.
5	Validasi kode, komponen dan/atau <i>breadboard validation</i> dalam suatu lingkungan simulasi	Keandalan teknologi yang telah terintegrasi ( <i>breadboard technology</i> ) meningkat secara signifikan. Komponen-komponen teknologi yang mendasar diintegrasikan dengan elemen-elemen pendukung yang cukup realistis sehingga teknologi yang bersangkutan dapat diuji dalam suatu lingkungan tiruan/simulasi. Contoh-contohnya misalnya integrasi komponen di laboratorium yang telah memiliki keandalan tinggi ( <i>'high fidelity'</i> ).	1) Sertifikat hasil uji, 2) Dokumen Paten.
4	Validasi kode, komponen dan/atau <i>breadboard validation</i> dalam lingkungan laboratorium	Komponen-komponen teknologi yang mendasar diintegrasikan untuk memastikan agar bagian-bagian tersebut secara bersama dapat bekerja/berfungsi. Keadaan ini masih memiliki keandalan yang relatif rendah dibanding dengan sistem akhirnya. Contoh-contohnya misalnya integrasi piranti/perangkat keras tertentu (sifatnya ad hoc) di laboratorium.	1) Gambar desain, 2) Foto Lab. <i>Scale prototype</i> , 3) Dokumentasi hasil uji <i>prototype</i> /alat, 4) Hasil uji laboratorium.

### C. TUJUAN UTAMA

Tujuan dari dilaksanakannya Program UBIC 2023 ini adalah sebagai berikut:

1. Mendorong wirausaha muda berbasis teknologi dan non teknologi untuk pengembangan hasil riset dan/atau inovasi UII.
2. Mendorong Hilirisasi dan Komersialisasi hasil riset dan inovasi dari civitas akademika UII.
3. Memberikan pendampingan dan kualitas wirausaha muda berbasis teknologi dan non teknologi dalam pengembangan hasil riset dan/atau inovasi UII.
4. Menciptakan pertumbuhan perusahaan pemula/rintis (*Startup Company*) yang berasal dari civitas akademika UII yang akan berdampak pada peran UII.

5. Meningkatkan keterampilan manajemen perusahaan pemula/rintisan (*Startup Company*) yang dimiliki oleh civitas akademika dan alumni UII.

#### D. TARGET LUARAN

Target luaran dari Program UBIC 2023 ini adalah :

1. Tenant siap berwirausaha.
2. Menghasilkan produk yang termasuk dalam kategori layak produksi massal dan layak jual dengan tujuan komersialisasi.
3. Produk hasil pengembangan tenant siap dikomersialkan.
4. Pendaftaran Sertifikasi dan Ijin Produk.
5. Pendaftaran Hak Kekayaan Intelektual (Paten, Desain Industri, Hak Cipta & Merek) atas *prototype* produk, alat atau metode yang dihasilkan dalam pengembangan produk.
6. Memiliki *marketing tools* (*Video Company Profile*, Katalog, Brosur/Flyer, X-Banner dll).
7. Mengajukan proposal pendanaan eksternal selama masa Inkubasi berlangsung.

Proposal yang didaftarkan **Wajib** menjanjikan 2 dari 7 output yaitu 1) **produk yang layak produksi massal dan/atau layak jual**; 2) **pendaftaran HaKI dan/atau sertifikasi produk**.

#### E. SKEMA PENDANAAN

Program UBIC 2023 ini dibuka dengan 2 skema. Pertama yaitu Skema Non-Hilirisasi dan kedua yaitu Skema Hilirisasi. Berikut penjelasan terkait Skema Pendanaan Program UBIC 2023:

##### 1. Skema Inkubasi Teknologi

Skema Inkubasi Teknologi merupakan skema yang diberikan kepada perusahaan pemula berbasis teknologi yang telah memiliki **prototype/produk** untuk menjalankan proses inkubasi sehingga siap menjadi perusahaan pemula berbasis teknologi yang komersil, mendatangkan keuntungan (*profitable*) dan berkelanjutan (*sustainable*). Adapun persyaratannya adalah sebagai berikut:

##### ➤ Tim Pengusul Internal (Civitas Akademika UII)

Tim pengusul adalah tim yang beranggotakan tiga (3) sampai lima (5) orang pengusul utamanya adalah Civitas Akademika UII. Persyaratan terperinci dapat dilihat sebagai berikut:

##### ■ Pengusul Utama/Anggota

1. Pengusul utama merupakan mahasiswa UII aktif, namun anggota kelompok dapat terdiri dari mahasiswa, dosen, karyawan, alumni UII dan/atau umum.
2. Pengusul utama dapat merupakan pemilik produk inovasi ataupun bukan pemilik produk inovasi yang diusulkan.
3. Kelompok yang terbentuk berasal dari fakultas atau jurusan yang sama maupun berbeda jurusan atau fakultas (lebih disarankan berbeda fakultas / bidang studi).
4. Anggota pengusul diperbolehkan maksimal terlibat dalam dua (2) proposal bisnis yang berbeda, namun apabila kedua proposal tersebut dinyatakan lolos maka harus mengundurkan diri dari salah satu kelompok bisnis tersebut.

##### ■ Dosen Sebagai Inventor

Bagi dosen yang merupakan inovator dari produk yang didaftarkan, ketentuannya adalah sebagai berikut:

1. Dosen diwajibkan membentuk tim atau kelompok yang berasal dari mahasiswa, alumni UII atau umum.
2. Dosen menunjuk salah satu mahasiswa menjadi pengusul utama. Tim mahasiswa dan/atau alumni yang dibentuk oleh dosen minimal terdiri dari 3 orang dan maksimal 5 orang.
3. Dosen yang berperan sebagai Inventor, tidak diperkenankan terlibat langsung dalam manajemen usaha yang diusulkan.
4. Dosen dapat membuat perjanjian tertulis terkait pemanfaatan produk inovasi yang diusulkan dengan mahasiswa yang ditunjuk untuk menjadi pengusul utama.

➤ **Tim Pengusul Eksternal (Alumni / Umum)**

Tim pengusul adalah tim bisnis beranggotakan tiga (3) sampai lima (5) orang yang pengusul utamanya wajib didampingi oleh dosen pengelola inkubator sebagai mentor dan/atau pemilik inovasi dari tim bisnis yang dibentuk. Persyaratan terperinci dapat dilihat sebagai berikut:

■ **Pengusul Utama/Anggota**

1. Pengusul utama terbuka untuk Alumni/umum, namun anggota kelompok dapat terdiri dari mahasiswa, dosen, karyawan, alumni UII dan/atau umum.
2. Pengusul utama dapat merupakan pemilik produk inovasi ataupun bukan pemilik produk inovasi yang diusulkan.
3. Anggota pengusul diperbolehkan maksimal terlibat dalam dua (2) proposal bisnis yang berbeda, namun apabila kedua proposal tersebut dinyatakan lolos maka harus mengundurkan diri dari salah satu kelompok bisnis tersebut.

■ **Peneliti Sebagai Inventor**

Bagi Peneliti yang merupakan inovator dari produk yang didaftarkan, ketentuan sebagai berikut:

1. Peneliti diwajibkan membentuk tim atau kelompok yang dapat berasal dari internal UII ataupun eksternal UII
2. Peneliti menunjuk salah satu tim manajemen menjadi pengusul utama.
3. Tim manajemen yang dibentuk oleh peneliti minimal terdiri dari 3 orang dan maksimal 5 orang
4. Peneliti yang berperan sebagai Inventor, tidak diperkenankan terlibat langsung dalam manajemen usaha yang diusulkan.
5. Peneliti dapat membuat perjanjian tertulis terkait pemanfaatan produk inovasi yang diusulkan dengan mahasiswa UII yang ditunjuk untuk menjadi pengusul utama.

## 2. Skema Inkubasi Bisnis

Skema Inkubasi Bisnis merupakan skema yang prosesnya dilakukan melalui kolaborasi antara **Hacker**, **Hipster** dan **Hustler**. Masing-masing dari keahlian tersebut mampu untuk mengembangkan produk inovasi yang telah mereka pilih. Dalam skema ini, produk inovasi merupakan hasil riset dari para peneliti yang ada di UII.

Tujuan Skema Hilirisasi ini adalah untuk mengembangkan produk inovasi kedalam tahapan komersial. Jadi, diharapkan para peserta yang mengikuti Program Pendanaan UBIC 2023 melalui skema ini memiliki kemampuan dalam mengeksekusi produk inovasi menjadi produk bisnis. Adapun persyaratannya adalah sebagai berikut:

### ➤ Peserta (Civitas Akademika UII)

- Peserta diharuskan memiliki salah satu keahlian dari *Hacker*, *Hipster* dan/atau *Hustler*.
- Peserta merupakan mahasiswa UII aktif.
- Kelompok yang terbentuk berasal dari fakultas atau jurusan yang sama maupun berbeda jurusan atau fakultas (lebih disarankan berbeda fakultas / bidang studi).
- Anggota pengusul diperbolehkan maksimal terlibat dalam dua (2) proposal bisnis yang berbeda, namun apabila kedua proposal tersebut dinyatakan lolos maka harus mengundurkan diri dari salah satu kelompok bisnis tersebut.
- Dosen yang berperan sebagai Inventor, tidak diperkenankan terlibat langsung dalam manajemen usaha yang diusulkan.
- Dosen dapat membuat perjanjian tertulis terkait pemanfaatan produk inovasi yang diusulkan dengan mahasiswa yang ditunjuk untuk menjadi pengusul utama.

### F. PRODUK USULAN

1. Produk yang diusulkan merupakan produk inovasi yang berasal dari dan/atau dimiliki oleh civitas akademika UII, Alumni UII dan Umum.
2. Produk yang diusulkan minimal berupa desain konkrit (visualisasi 3D), maupun produk yang siap diproduksi massal dan layak jual.

### G. ELIGIBILITAS PROGRAM

1. Proposal bisnis yang diusulkan tidak sedang didanai maupun tidak sedang mendapatkan program inkubasi dari lembaga lain di luar UII.
2. Dari aspek legalitas, perusahaan yang mengikuti Program Pendanaan UBIC 2023 diutamakan yang belum memiliki Kekayaan Intelektual (paten, hak cipta, desain industri dan lainnya).
3. Bersedia mendaftarkan Hak Kekayaan Intelektual atas produk yang diusulkan atas nama UII.

### H. FOKUS BIDANG BISNIS

Bidang-bidang yang diprioritaskan untuk didanai dalam kegiatan Program Pendanaan UBIC 2023 adalah:

- |                                     |                                  |
|-------------------------------------|----------------------------------|
| 1. Pangan                           | 5. Bahan Baku & Material Maju    |
| 2. Kesehatan & Farmasi              | 6. Energi Baru dan Terbarukan    |
| 3. Teknologi Informasi & Komunikasi | 7. Transportasi & Maritim        |
| 4. Pertahanan & Keamanan            | 8. Industri Kreatif & Pariwisata |

Penetapan fokus bidang berdasarkan pada MASALAH yang hendak diselesaikan oleh produk inovasi teknologi yang dihasilkan. Sebagai contoh, teknologi alat pemberi makan (feeding) ikan otomatis berbasis android, produk ini mempunyai bidang fokus pangan, meskipun teknologinya menggunakan teknologi di bidang informasi dan komunikasi (TIK); karena teknologinya digunakan sebagai solusi pada masalah pangan (perikanan).

### I. MASA INKUBASI

Jangka waktu pelaksanaan Inkubasi 2 Tahun untuk TIK dan 3 Tahun untuk Teknologi pada kegiatan Program Pendanaan UBIC 2023. Skema Program Pendanaan ini dilaksanakan di delapan (8) bulan pertama dari masa inkubasi.



**Gambar 2.** Pelaksanaan Inkubasi

**J. PENCAIRAN PENDANAAN**

Pencairan akan di lakukan dalam 2 tahap dengan ketentuan sebagai berikut:



**Gambar 3.** Tahap Pencairan Pendanaan

## II. SELEKSI UBIC 2023

### A. SKEMA PROGRAM INKUBASI TEKNOLOGI

#### 1. Persyaratan Produk Inovasi Teknologi

- a. Produk Inovasi dapat berasal dari lingkungan Civitas Akademika, Alumni dan Eksternal UII
- b. Inovasi Teknologi yang diusulkan **minimal TKT-4** (berada pada level penyempurnaan prototype, bukan tahap penelitian (lihat pada tabel TKT sebelumnya).
- c. Produk inovasi mempunyai potensi pasar, bernilai komersial, sudah siap untuk uji coba produksi sebagai penyempurnaan dan dapat juga sedang dalam proses pengurusan kekayaan intelektual, perizinan dan atau sertifikasi lainnya.
- d. Produk inovasi masih perlu penyempurnaan sehingga memenuhi spesifikasi pasar atau standar yang ditentukan.

#### 2. Sistematika Penulisan Proposal

- a. Proposal bisnis UBIC 2023 ini diketik menggunakan jenis huruf Calibri, ukuran huruf 12 pt, ukuran kertas A4 dengan margin kiri-kanan-atas-bawah masing-masing 2 cm dari tepi dengan spasi 1,5.

- b. Sistematika Proposal terdiri atas (untuk lebih lengkap silakan lihat Lampiran):

##### 1) Halaman Judul

##### 2) Daftar Isi

##### 3) Bab.1 Pendahuluan

- a) Latar belakang

- b) Tujuan & Sasaran

##### 4) Bab.2 Aspek Produk (Teknologi) & Inovasi

- a) Deskripsi Produk
- b) Inovasi dan Spesifikasi Produk
- c) Manfaat Produk & Dampak Sosial-Ekonomi
- d) Keunikan / Keunggulan Produk (*Unique Selling Proposition*)

- e) Kepemilikan HKI Produk (jika ada)
- f) Perizinan & Sertifikasi Produk (jika ada)

##### 5) Bab.3 Aspek Pengembangan Produk

- a) Status Kesiapan Produk
- b) Dokumentasi Produk dan Proses Produksi

- c) *Roadmap* Pengembangan Produk

##### 6) Bab.4 Aspek Bisnis

- a) *Business Model Canvas* (BMC)
- b) Target & Potensi Pasar
- c) Identifikasi Kompetitor
- d) Model & Strategi Pemasaran
- e) Sumber Modal Usaha
- f) Sumber & Jumlah Investasi

- g) Proyeksi Produksi & Penjualan
- h) Analisa Risiko Bisnis
- i) Mitra Bisnis
- j) Pengalaman Inkubasi Bisnis (jika ada)

##### 7) Bab.5 Profil Perusahaan & Tim

- a) Profil Perusahaan
- b) Profil Inventor (jika ada)

- c) Profil Pengelola Inti

### 8) Bab.6 Rencana Aksi & Output Kegiatan

a) Rencana Aksi

b) Luaran Kegiatan

### 9) Lampiran

a) CV Pengusul Utama & Pengusul Anggota

c) Surat Pernyataan tidak sedang menerima pendanaan di luar UII

b) Surat Pernyataan Pengusul Utama & Pengusul Anggota

d) Lampiran Legalitas Usaha (Jika sudah ada)

### 3. Mekanisme Pengusulan Proposal

a) Proposal disusun mengikuti sistematika penulisan yang telah ditentukan.

b) Pengusul utama mengisi form pendaftaran online UBIC 2023 melalui website resmi Simpul Tumbuh dengan mengakses link url berikut <https://simpultumbuh.uii.ac.id/ibisma/inkubasi>, paling lambat 5 Maret 2023 pukul 12.00 WIB.

**Tabel 2.** Timeline Kegiatan Program Inkubasi Teknologi

No.	Kegiatan	Tanggal Pelaksanaan
1	Pendaftaran Program Inkubasi Teknologi Pendanaan UBIC 2023	13 Februari 2023 - 5 Maret 2023
2	Sosialisasi Program Inkubasi Teknologi Pendanaan UBIC 2023	13 Februari 2023 - 5 Maret 2023
3	Seleksi Tahap 1 (Proposal)	6 Maret 2023
4	Pengumuman Seleksi Tahap 1	7 Maret 2023
5	<i>Coaching</i> Inkubasi Tahap 1	9 Maret 2023
6	Seleksi Tahap 2 (Presentasi & Wawancara)	10 Maret 2023
7	Pengumuman Seleksi Tahap 2	12 Maret 2023
8	Seleksi Tahap 3 (Workshop Rencana Aksi & RAB)	14 Maret 2023
9	Penetapan dan Pengumuman Penerimaan Program Inkubasi Teknologi Pendanaan UBIC 2023	15 Maret 2023
10	Penandatanganan Kontrak Program Inkubasi Teknologi Pendanaan UBIC 2023	20 Maret 2023
11	<i>Kick off</i> Program Inkubasi Teknologi Pendanaan UBIC 2023	20 Maret 2023
12	Program Inkubasi Teknologi	Maret - November 2023

#### 4. Ketentuan Pengalokasian dan Penggunaan Anggaran

Anggaran pendanaan ini ditujukan khusus untuk pengembangan bisnis perusahaan pemula yang diwujudkan dalam kegiatan inkubasi bisnis.

Anggaran ini dapat digunakan untuk beberapa kegiatan seperti:

- a) Produksi produk sesuai dengan target pendanaan;
- b) Pemasaran dan/atau perluasan akses pasar;
- c) Penguatan *branding* dari produk yang di inkubasi;
- d) Pengembangan produk dalam tingkatan minor seperti: pengembangan fitur tambahan, pengembangan kapasitas produksi, dan sebagainya);
- e) Promosi dalam bentuk pameran, iklan, dan sebagainya;
- f) Pengurusan legalitas perusahaan;
- g) Pengujian produk;
- h) Pengurusan HaKI (paten, hak cipta, merk dagang, dan sebagainya);
- i) Pengurusan izin dan sertifikasi seperti izin edar produk, SNI, dinker PIRT, izin pangan (SP, MD, ML), sertifikasi halal, dan sebagainya;
- j) Pengembangan kapasitas SDM dalam bentuk pelatihan dan sebagainya;

Anggaran ini tidak dapat digunakan untuk beberapa kegiatan seperti:

- a) Gaji/upah Founder, Co-Founder, *C-Level executive* (CEO, CTO, CMO, dan sebagainya);
- b) Biaya riset dan pengembangan produk (mengubah teknologi utama);
- c) Pembelian sarana dan prasarana seperti tanah, lahan, alat transportasi (mobil/motor, dan lain-lain), komputer;

#### 5. Seleksi Proposal Bisnis

- a) Proses seleksi proposal Program Pendanaan UBIC 2023 dilakukan secara administratif, substantif maupun presentasi/wawancara diselenggarakan oleh DPPK/ST UII dengan melibatkan tim yang kompeten yang berasal dari internal UII maupun kalangan profesional.
- b) Review substantif dari tim kompeten menggunakan form penilaian untuk menilai kelayakan substansi dari setiap proposal yang diusulkan.
- c) Pengumuman setiap tahapan Program Pendanaan UBIC 2023 akan diinformasikan secara resmi melalui website dan/atau akun resmi DPPK/ST UII.

#### 6. Monitoring dan Evaluasi

- a) Pengusul utama wajib mengumpulkan Laporan Kemajuan ke DPPK/ST UII.
- b) Laporan kemajuan dan rekapitulasi penggunaan anggaran dikumpulkan secara daring. Link pengumpulan akan diumumkan oleh panitia sesuai dengan jadwal yang ditentukan oleh pengelola Inkubator.
- c) Pengusul utama **WAJIB** menghadiri proses monev UBIC 2023 yang diselenggarakan oleh DPPK/ST UII dengan mempersiapkan Laporan Akhir & *Logbook* Pendampingan.
- d) Hasil penilaian monev akan digunakan sebagai dasar kelayakan pencairan dana termin selanjutnya.

## 7. Laporan Akhir

- a) Pengusul utama **WAJIB** mengumpulkan laporan akhir Program Pendanaan UBIC 2023 yang terdiri atas laporan capaian rencana aksi, luaran program dan rekapitulasi penggunaan anggaran kepada DPPK/ST UII sesuai dengan jadwal yang ditentukan oleh pengelola Inkubator, serta mengirimkan link *Google Drive softcopy* dokumennya ke IBISMA sebagai arsip.
- b) Pengusul utama menyerahkan ringkasan *logbook* pendampingan dan rekapitulasi penggunaan anggaran terperinci kepada DPPK/ST UII. *Logbook* dan laporan keuangan terperinci disimpan oleh pengusul utama dan sewaktu-waktu dapat diminta apabila dibutuhkan pada saat pemeriksaan/audit hingga 3 tahun setelah masa inkubasi selesai.
- c) Melampirkan hasil luaran dari pendanaan UBIC 2023 sesuai dengan yang dijanjikan dalam rencana aksi (bukti legalitas usaha, bukti penjualan, dsb).
- d) Melampirkan surat pernyataan tidak ada aset.

## B. SKEMA PROGRAM INKUBASI BISNIS

### 1. Produk Pilihan

- a) Produk Inovasi & Bisnis berasal dari Inventor di lingkungan Civitas Akademika UII.
- b) Produk Inovasi & Bisnis yang disediakan oleh Inventor telah berada pada TKT-6 (berada pada level Demonstrasi model atau prototipe sistem/subsistem dalam suatu lingkungan yang relevan) (lihat pada tabel TKT sebelumnya).
- c) Produk Inovasi & Bisnis yang ditawarkan akan dipresentasikan dan dapat dipilih oleh peserta secara langsung dalam kegiatan *Hackathon*.

### 2. Pendaftaran Peserta

Peserta diharapkan dapat membaca syarat pendaftaran sebelum melakukan pengisian form registrasi. Peserta dapat melakukan pendaftaran secara online melalui website resmi Simpul Tumbuh dengan mengakses link url berikut <https://simpultumbuh.uii.ac.id/ibisma/inkubasi>, paling lambat 27 Mei 2023 pukul 23.59 WIB.

### 3. Persyaratan Peserta

- a) Peserta memiliki salah satu dari tiga keahlian, yaitu Hacker, Hustler, dan Hipster.
- b) Peserta berusia minimal 20 tahun dan maksimal 30 Tahun.
- c) Peserta mendaftar secara individu.
- d) Jika peserta telah memiliki tim, diwajibkan masing-masing anggota mendaftar secara individu.
- e) Peserta wajib mengikuti seluruh ketentuan kegiatan yang telah ditetapkan oleh panitia.

### 4. UBIC Hackathon 2023

UBIC Hackathon merupakan program unggulan yang diadakan oleh IBISMA UII yang merupakan bagian dari UBIC 2023. Maksud dari program ini diadakan adalah untuk mencari talenta-talenta wirausaha muda (diutamakan mahasiswa UII) dalam melakukan pengembangan bisnis berdasarkan produk yang telah ada (produk inovasi UII) agar

dapat dilakukan uji pasar dan penetrasi ke pasar komersial. Luaran dari program ini adalah untuk mencari tim yang kompeten dan solid dalam pengembangan bisnis dari produk inovasi Ull. .

Hal penting yang perlu diperhatikan calon peserta dari UBIC Hackathon 2023 antara lain:

- a) Kegiatan dilakukan selama 1 (satu) hari penuh (08:00 - 18.00 WIB).
- b) Kegiatan ini bersifat *multi-event* antara lain: Kelas atau *Workshop*; *Inventor Pitch*; *Team Up* atau *Team Building*; Pengerjaan Proyek; *Team Pitch*; dan Pengumuman.
- c) **Kelas atau Workshop**, kegiatan ini dilakukan untuk memberikan gambaran terkait apa saja yang harus dilakukan oleh peserta pada proses pengembangan produk.
- d) **Inventor Pitch**, kegiatan ini merupakan sesi presentasi produk yang dilakukan oleh para inventor. Inventor yang dipilih oleh panitia telah memberikan ijin agar produknya dapat dikembangkan oleh tim baru.
- e) **Team Up atau Team Building**, kegiatan ini ditujukan kepada peserta agar dapat melakukan pembentukan tim. Diharapkan dalam 1 tim terdapat anggota yang masing-masing memiliki keahlian dalam bidang **Hacker, Hustler** dan **Hipster**.
- f) **Pengerjaan Proyek**, kegiatan ini merupakan kegiatan dengan durasi terpanjang dari semua kegiatan. Seluruh peserta yang telah membentuk tim baru akan memilih salah satu dari produk yang diminati tim. Kemudian tim akan melakukan pengerjaan skema bisnis baru untuk produk yang dipilih.
- g) **Team Pitch**, kegiatan ini akan memberikan kesempatan untuk para tim yang telah bekerja keras dalam proses pembuatan skema bisnis baru untuk dapat mempresentasikan hasilnya kepada para juri dan inventor. Sesi ini bersifat tertutup.
- h) **Pengumuman**, kegiatan ini merupakan sesi terakhir dari rangkaian acara untuk mengumumkan tim mana saja yang berhak mendapatkan dana hibah dalam pengembangan bisnis pada produk invensi terpilih.
- i) Informasi selanjutnya akan diumumkan oleh panitia.

## 5. Proses Pembentukan Tim

- a) Tim beranggotakan minimal 3 orang dan maksimal 5 orang.
- b) Anggota tim harus memiliki keahlian yang terdiri dari 1 Hustler, 1 Hipster, dan 1-3 Hacker.
- c) Hacker merupakan anggota tim yang memiliki kemampuan produksi
- d) Hipster merupakan anggota tim yang memiliki kemampuan menerjemahkan kebutuhan konsumen serta menjembatani proses produksi
- e) Hustler merupakan anggota tim yang memiliki kemampuan pengembangan bisnis (pemasaran, penjualan, keuangan dan permodalan)
- f) Tim yang akan terbentuk dalam proses ini, berkomitmen untuk secara solid (tidak bubar) untuk bekerjasama serta menyelesaikan seluruh program inkubasi.

## 6. Timeline Program

Tim yang dinyatakan lolos pendanaan hibah **Wajib** mengikuti seluruh kegiatan program Inkubasi Bisnis.

**Tabel 3.** Timeline Kegiatan Program Inkubasi Bisnis

No.	Kegiatan	Tanggal Pelaksanaan
1	Sosialisasi Program Inkubasi Bisnis Pendanaan UBIC 2023	13 Februari 2023 - 6 Mei 2023
2	Pendaftaran Program Inkubasi Bisnis Pendanaan UBIC 2023	2 Mei 2023 - 27 Mei 2023
3	Program Bootcamp Inkubasi Bisnis 2023 (Full Day)	30 Mei 2023
4	Penandatanganan Kontrak Program Inkubasi Bisnis Pendanaan UBIC 2023	5 Juni 2023
5	Program Inkubasi Bisnis	Juni - November 2023

## 7. Monitoring dan Evaluasi

- Tim **WAJIB** mengumpulkan Laporan Kemajuan ke DPPK/ST UII.
- Laporan kemajuan dan rekapitulasi penggunaan anggaran dikumpulkan secara daring. Link pengumpulan akan diumumkan oleh panitia sesuai dengan jadwal yang ditentukan oleh pengelola Inkubator.
- Tim **WAJIB** menghadiri proses monev UBIC 2023 yang diselenggarakan oleh DPPK/ST UII dengan mempersiapkan Laporan Akhir & Logbook Pendampingan.
- Hasil penilaian monev akan digunakan sebagai dasar kelayakan pencairan dana termin selanjutnya.

## 8. Laporan Akhir

- Tim **WAJIB** mengumpulkan laporan akhir Program Pendanaan UBIC 2023 yang terdiri atas laporan capaian rencana aksi, luaran program dan rekapitulasi penggunaan anggaran kepada DPPK/ST UII sesuai dengan jadwal yang ditentukan oleh pengelola Inkubator, serta mengirimkan link *Google Drive softcopy* dokumennya ke IBISMA sebagai arsip.
- Tim menyerahkan ringkasan logbook pendampingan dan rekapitulasi penggunaan anggaran terperinci kepada DPPT/ST UII. Logbook dan laporan keuangan terperinci disimpan oleh pengusul utama dan sewaktu-waktu dapat diminta apabila dibutuhkan pada saat pemeriksaan/audit hingga 3 tahun setelah masa inkubasi selesai.
- Melampirkan hasil luaran dari pendanaan UBIC 2023 sesuai dengan yang dijanjikan dalam rencana aksi.
- Informasi selanjutnya akan disampaikan oleh panitia.



INKUBASI BISNIS & INOVASI BERSAMA  
SIMPUL TUMBUH UNIVERSITAS ISLAM INDONESIA



Gedung Simpul Tumbuh Lt.3, Boulevard Kampus Terpadu UII  
Jl. Kaliurang Km 14,5, Sleman, DIY

 +62 811 2646 608  [ibisma@uii.ac.id](mailto:ibisma@uii.ac.id)  [simpultumbuh.uii.ac.id/ibisma](http://simpultumbuh.uii.ac.id/ibisma)

  [@ibisma\\_uii](https://twitter.com/ibisma_uii)   IBISMA UII